

План работы с инвесторами в городе Балыкчи
ноябрь 2018 г. – декабрь 2019 г.

Г.Балыкчы

Оглавление

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. Улучшение организации и потенциала для работы с инвесторами.....	4
2. Определение инвестиционного потенциала г. Балыкчи.....	6
3. Продвижение инвестиций - презентация муниципальных инвестиционных возможностей в инвестиционном профиле и на веб-сайте.....	12
4. Составление инвестиционных стимулов и разработка реестра предпочтений с механизмом обновления.....	15
5. Обслуживание инвесторов.....	16
6. Программа сопровождения инвесторов.....	18
7. Сотрудничество с частным сектором.....	22
8. Планирование деятельности и отчетность.....	23
9. Определение результатов деятельности по обслуживанию инвесторов и программы последующей помощи.....	25
10. План действий.....	26

ВВЕДЕНИЕ

Согласно «Докладу о мировых инвестициях за 2018 год», подготовленному Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), глобальные потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) упали на 23% в 2017 году, до 1,43 трлн. долларов США от пересмотренного 1,87 трлн. долларов США в 2016 году. Понижение было частично вызвано снижением на 22% стоимости трансграничных слияний и поглощений (СиП). Стоимость заявленных инвестиций с нулевого цикла, являющаяся показателем будущих тенденций, также снизилась на 14%. Потоки ПИИ резко сократились в странах с развитой экономикой и в странах с переходной экономикой, а в развивающихся странах остались стабильными.

По данным Национального статистического комитета Кыргызской Республики, приток ПИИ снизился на 48% с 1 573 243,7 тыс. долларов США в 2015 году до 813 960,7 тыс. долларов США в 2016 году. Общий приток ПИИ в размере 813 960,7 тыс. долларов США в 2016 году состоит из притока ПИИ из стран СНГ, в размере 314 789,9 тыс. долларов США, что составляет 39%, и из стран дальнего зарубежья, в размере 499 170,8 тыс. долларов США, что составляет 61%. Приток ПИИ в Иссык-Кульской области составил 96 707,9 тыс. долларов США или 12% от общего объема притока ПИИ в Кыргызскую Республику в 2016 году, заняв 3-е место после Бишкека, притоком ПИИ в котором составил 385 727,9 тыс. долларов США (47%), и Чуйской области с притоком ПИИ в размере 209 415,1 тыс. долларов США (26%).

Для того, чтобы укрепить экономическое развитие и процветание на местном уровне, необходимо поддерживать рост притока ПИИ в страну и инвестиции отечественных инвесторов в Кыргызскую Республику. Этого можно достичь путем повышения потенциала местных органов власти в работе с потенциальными и существующими местными и иностранными инвесторами, применения систематического и проактивного подхода к продвижению и привлечению инвестиций и развитию институционального сотрудничества органов государственного управления на всех уровнях.

1. Улучшение организации и потенциала для работы с инвесторами

Для местных органов власти ключевым условием качественной работы с инвесторами является создание службы для инвесторов, способствующей реализации комплексного механизма поддержки инвесторов:

- служба для инвесторов должна быть расположена в соответствующем отделе;
- должен быть назначен сотрудник, ответственный за работу с инвесторами; а также
- в положение по классификации рабочих мест должно быть включено четкое описание деятельности и задач при работе с инвесторами, как для отдела, так и для сотрудников.

В ходе оценки следующая информация об организации работы с инвесторами была предоставлена г. Балыкчи:

- В мэрии г. Балыкчи работа с инвесторами организована в какой-то степени. Такая работа ведется отделом международных отношений и экономического развития мэрии г. Балыкчи.
- Руководитель отдела несет ответственность за взаимоотношения с инвесторами (согласно Приказу № 8 от 22 ноября 2017 года, Приложение № 1).
- Рекомендации мэрии г. Балыкчи по улучшению механизма / инфраструктуры поддержки инвесторов с учетом потребностей города следующие:
 - создание соответствующей инфраструктуры для реализации инвестиционных проектов.

Дальнейшие шаги:

- Изучить текущие мероприятия / работу с инвесторами, проводимую отделом международных отношений и экономического развития и определить, какие из них необходимо изменить или же какие другие виды деятельности следует включить в программу работы отдела и /или мэрии города в целях обеспечения полной поддержки потенциальных и существующих инвесторов и всестороннего продвижения и привлечения инвестиций.
- Представить полученные результаты мэру и соответствующим отделам мэрии и достигнуть договоренности о том, как улучшить существующий механизм поддержки инвесторов и деятельность по привлечению инвестиций, в том числе:
 - внести изменения в должностные обязанности руководителя отдела, руководителя, выступающего ответственным лицом за работу с инвесторами, в части определенных функций и обязанностей по работе с инвесторами.
Примечание: здесь и далее в документе для обозначения руководителя отдела, ответственного за работу с инвесторами используется термин «координатор» и/или «координатор по работе с инвесторами».
 - внести изменения в объем работ отдела международных отношений и экономического развития в части работы с инвесторами, включая внесение изменений в части задач отдела и должностных обязанностей работников в положение мэрии о классификации рабочих мест, а также обеспечить утверждение пересмотренного положения.

Цель - создать организационную структуру по продвижению и привлечению инвестиций и определить контактное лицо для инвесторов в мэрии г.Балыкчи.

Действия / мероприятия:

	<p>Внести изменения / дополнения в Приказ №8 от 22 ноября 2017г</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Подготовить четкое описание мероприятий и задач по работе с инвесторами для отдела (объем работ) и координатора (описание должностных обязанностей), ответственных за работу с инвесторами; ▪ Включить объем работ отдела и описание должностных обязанностей координатора в Приказ №8 от 22 ноября 2017г. ▪ Утвердить пересмотренное положение. ▪ Внедрить организационные изменения. <p>Цель – предусмотреть более четкое описание должностных обязанностей координатора и объема работ отдела, в т.ч. с указанием конкретных действий по работе с инвесторами, продвижению и привлечению инвестиций.</p> <p>Координатор будет выступать первым контактным лицом для инвесторов и связующим звеном между инвесторами и мэрией.</p>
	<p>Повысить потенциал мэрии г. Балыкчи по работе с инвесторами</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Организовать тренинги по всем аспектам работы с потенциальными и существующими инвесторами, по продвижению и привлечению инвестиций для отдела, наделенного соответствующими функциями и обязанностями, и координатора, ответственных за работу с инвесторами, а также для других сотрудников в мэрии, работающих с инвесторами. <p>Цель – повысить знания и навыки сотрудников мэрии г. Балыкчи для проактивной работы с потенциальными и существующими инвесторами и реализации мероприятий по продвижению и привлечению инвестиций.</p>

- Координатор, ответственный за работу с инвесторами, вместе с другими работниками соответствующих отделов мэрии г. Балыкчи, будет организовывать встречи с государственными заинтересованными сторонами на различных правительственных уровнях, относящихся к инвестиционному процессу (например, коммунальные предприятия и иные организации в городе, вышестоящие госорганы и т.д.), чтобы установить более тесное сотрудничество с целью улучшения работы с инвесторами.
- Кроме того, координатор будет проводить внутренние встречи со всеми отделами мэрии, занимающимися инвестиционным процессом, представит улучшенный проактивный подход к механизму обслуживания инвесторов и

будет согласовывать возможные пути обмена информацией, необходимой для качественной работы с инвесторами.

2. Определение инвестиционного потенциала г. Балыкчи

Для эффективной работы по привлечению инвестиций и продвижению инвестиционного потенциала города необходимо первоначально четко определить инвестиционные возможности и конкурентные преимущества г. Балыкчи, равно как и характеристики, которые отличают город от других конкурирующих местностей / территорий.

В ходе оценки следующая информация о наличии базы данных инвестиционных возможностей была предоставлена г. Балыкчи:

- Инвестиционный потенциал и возможности вместе с местом расположения г. Балыкчи были определены в документе – Стратегия развития города Балыкчи, разработанная на период с 2018 по 2022 гг.
- В настоящий момент определяются места для реализации инвестиционных проектов нулевого цикла и инвестиционных проектов уже существующих объектов (сентябрь 2018 года):
 - Ведется работа по изменению границ свободной экономической зоны «Каракол» за счет выделения части территории (500 га), расположенной в границах административной территории г. Балыкчи и ее передачи городу.
 - Земельный участок площадью 200 га расположен в Западной промышленной зоне города Балыкчи. Потенциальные инвесторы могут вести деятельность на данной территории.
- Мэрия г. Балыкчи предлагает потенциальным инвесторам пять инвестиционных проектов:
 1. Создание / строительство регионального мультифункционального центра оптовой торговли и дистрибуции сельскохозяйственной продукции в г. Балыкчи.
 2. Строительство и ввод в эксплуатацию парка станций ветровой и солнечной энергии в г. Балыкчи.
 3. Создание транспортного предприятия для оказания услуг грузоперевозок в региона с предполагаемым парком грузовых транспортных средств и специализированной техники (100 единиц).
 4. Открыть завод по производству мини тракторов и грузовых мотоциклов, работающий по принципу отверточной сборки.
 5. Строительство убойного цеха по стандартам НАССР и Халал, мощностью 200 голов в день.

- На текущий момент мэрия г. Балыкчи реализовала 15 различных проектов по улучшению инфраструктуры и качеству жизни. Проекты финансируются местными организациями и донорами. Перечень проектов представлен в документе «Вопросник для органов местной власти».
- Мэрия г. Балыкчи располагает общей информацией о бизнес среде и инвестиционном климате в Кыргызстане в целом, которая представляет интерес для потенциальных инвесторов.

Дальнейшие шаги:

Координатор по работе с инвесторами мэрии г. Балыкчи проверит, содержатся ли следующие данные в Стратегии и иных соответствующих документах:

- Данные об инвестиционном потенциале и возможностях города, основанные на официальных статистических источниках, а также внесет изменения в существующие данные и/или дополнит недостающей информацией и проанализирует собранные данные на предмет экономических тенденций;
- текущему статусу мероприятий по продвижению и привлечению инвестиций и инструментов мэрии г. Балыкчи, в качестве базы, на которой можно основываться далее.

Цель - создание базы данных инвестиционных возможностей, мероприятий и инструментов в помощь мэрии в работе с потенциальными и существующими инвесторами, продвижении конкурентных преимуществ г. Балыкчи и, в конечном счете, привлечении инвестиций.

Действия / мероприятия:

- Проанализировать имеющиеся данные во внутренних документах, Стратегии и другие соответствующие документы и определить инвестиционные возможности г. Балыкчи, подкрепленные официальными статистическими данными.

В первую очередь, в инвестиционном профиле г. Балыкчи должны быть доступными следующие данные:

№	Вид информации	Детальное описание
	Основная информация о г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Площадь, численность населения, расположение в рамках административной организации в Кыргызстане, общая информация о рельефе и климате, географические координаты, часовой пояс, язык, валюта, контактные данные. ▪ Принятые документы города: стратегия развития - общая и отраслевая, план действий по экологическим вопросам, градостроительная документация и другие документы, имеющие отношение к инвесторам.
	Геостратегическое расположение и транспортные возможности	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Географическое положение в Кыргызстане и Азии ▪ Дорожная сеть и соединения с государственными и международными дорогами ▪ Железная дорога и соединение с государственной и

		<p>международной сетью</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Аэропорты – ближайшие аэропорты для грузовых и пассажирских перевозок ▪ Порты - ближайшие морские и речные порты ▪ Пограничные переходы ▪ Расстояние от городов в ключевых экспортных странах
	Наличие и уровень развития инфраструктуры в г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Электричество ▪ Водоснабжение ▪ Канализация ▪ Газ ▪ Телекоммуникации - наземная линия, мобильная сеть, интернет
	Ресурсы - природные ресурсы, культурное и историческое наследие	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Подробное описание рельефа, ▪ Подробное описание климата ▪ Земля ▪ Леса ▪ Водные потенциалы (ручьи, озера, источники питьевой, минеральной и термальной воды) ▪ Природные ценности и культурно-историческое наследие, признанные официальными учреждениями Кыргызстана
	Основные характеристики экономики	<p>Экономические показатели г. Балыкчи за 2013-2018 гг.:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Количество зарегистрированных хозяйствующих субъектов, всего и: <ul style="list-style-type: none"> - по типу организации - согласно классификации видов экономической деятельности ▪ Основные секторы <ul style="list-style-type: none"> - по доле сектора в общем объеме дохода г. Балыкчи - по доле сектора в общем объеме экспорта г. Балыкчи - по доле сектора в общем количестве трудоустроенных лиц в г. Балыкчи - другие важные данные по сектору ▪ Внешняя торговля г. Балыкчи: <ul style="list-style-type: none"> - Импорт - Экспорт - Покрытие импорта экспортом - Основные экспортные рынки и их доля в общем объеме экспорта из г. Балыкчи, по каждому рынку (например, 24% в Россию, 16% в Китай и т.д.) - Основные экспортные секторы и доля каждого сектора в общем объеме экспорта г. Балыкчи (например, 34% от туризма, 14% от обработки металлов и т.д.) - Доля дохода г. Балыкчи в общем объеме дохода страны
	Конкурентные сектора и подсекторы	<p>Для каждого сектора должны быть указаны следующие данные:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Конкурентные преимущества

		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Ключевые данные о технической базе сектора (например, металлообрабатывающая промышленность – старое оборудование, требует модернизации и замены станками с ЧПУ для увеличения позиций на рынке) ▪ Основные продукты ▪ Инвестиционные возможности
	Инвестиционные площадки	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Коммерческие и промышленные зоны ▪ Земельные участки, доступные для инвестиций с нулевого цикла ▪ Объекты, доступные для инвестиций – инвестирование в уже существующие объекты <p>Следующие данные должны быть указаны для каждой площадки: собственность (государственная, частная), географическое положение по отношению к основным коридорам, площадь и количество участков, инфраструктура, возможности для ведения бизнеса (продажа, аренда), цена продажи и аренды, существующие компании, предпочтительные отрасли для инвестиций, контакты и любая другая информация, относящаяся к площадке.</p> <p>Вопросник с соответствующими вопросами будет использоваться для сбора информации о районах / участках для инвестиций.</p>
	Инвестиционные проекты	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Муниципальные проекты готовые к представлению инвесторам <p>Следующие данные должны быть указаны для каждого проекта: собственник проекта (к примеру, муниципалитет, частный проект), название, сектор, расположение в г. Балыкчи с кратким описанием, краткое описание проекта, общая сумма инвестиций, предлагаемая форма инвестиций, статус проекта.</p> <p>Вопросник с соответствующими вопросами будет использоваться для сбора информации об инвестиционных проектах.</p>
	Кадровые ресурсы, образовательные учреждения	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Количество трудоустроенных и неработающих лиц в г. Балыкчи ▪ Разбивка неработающих лиц по уровню образования ▪ Разбивка неработающих лиц по профилю ▪ Заработная плата – начисленная и чистая в г. Балыкчи и в Кыргызстане ▪ Чистая зарплата в странах региона, конкуренты Кыргызстана за тот же год, что и выше (для сравнения) ▪ Образовательные учреждения / школы и университет в г. Балыкчи, с разбивкой по учебной программе и количеству учащихся по каждой учебной программе, окончивших школу / университет

	<p>Стоимость коммунальных услуг в г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Электричество ▪ Водоснабжение ▪ Канализация ▪ Газ ▪ Телекоммуникации <p>Стоимость коммунальных услуг должна быть предоставлена коммерческим структурам по каждой соответствующей единице (например, стоимость воды за куб.м.) с отметкой о том, включен или нет НДС.</p>
	<p>Документация, находящаяся в компетенции мэрии г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Разрешение мэрии ▪ Разрешение на строительство ▪ Разрешение на использование ▪ Разрешение на сельскохозяйственную деятельность ▪ Любое другое разрешение, выданное мэрией г. Балыкчи. <p>Следующие данные должны быть указаны для каждого разрешения: время выдачи, стоимость выдачи, контактное лицо.</p>
	<p>Услуги для инвесторов, предоставляемые мэрией г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Мероприятия, осуществляемые мэрией по улучшению бизнес среды в г. Балыкчи: реализованные на текущий момент, в процессе выполнения, планируются ▪ Инфраструктурные проекты для инвесторов по улучшению инфраструктуры в г. Балыкчи ▪ Инвестиционные стимулы для коммерческих структур, присуждаемые мэрией ▪ Любая другая услуга для потенциальных и существующих инвесторов, предоставляемая мэрией
	<p>Доступность общих услуг для инвесторов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Банки ▪ Страховые компании ▪ Экспедиторские агентства ▪ Юристы ▪ Нотариусы ▪ Бухгалтерский/ Финансовые услуги ▪ ИТ услуги ▪ Бизнес ассоциации и кластеры
	<p>Пошаговая информация о регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Подробная пошаговая информация о регистрации юридических лиц, включая документы, сроки, затраты и компетентные органы ▪ Подробная пошаговая информация о регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, включая документы, сроки, затраты и компетентные органы <p>Если вышеуказанная информация доступна на веб-сайте некоторых других учреждений, можно поместить ссылку вместо полной информации.</p>

	<p>Деятельность по продвижению инвестиций г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Создание общей брошюры по продвижению инвестиций в г. Балыкчи, по секторам (по выбору) ▪ Деятельность, проводимая г. Балыкчи по представлению и продвижению инвестиционных возможностей и привлечению инвестиций; результаты мероприятий по продвижению с точки зрения повышения интереса потенциальных инвесторов ▪ Участие в деловых мероприятиях и инвестиционных конференциях, организованных другими учреждениями и организациями; результаты с точки зрения повышения интереса потенциальных инвесторов ▪ Медиа-презентации ▪ Бюджет, выделяемый мэрией г. Балыкчи для продвижения и привлечения инвестиций и, в целом, для работы с инвесторами (на ежегодной основе). <p>Для каждого вида деятельности необходимо предоставить следующие данные:</p> <ul style="list-style-type: none"> - для инвестиционных брошюр - когда они были выпущены, требуется ли обновление и когда. - для каждого мероприятия - название, дата, краткое описание, количество потенциальных инвесторов, количество установленных контактов с потенциальными инвесторами на предмет интереса. Частота участия в мероприятиях. План участия на 2018-2019 гг. с ожидаемыми результатами. - для медиа-презентации - Список СМИ, частота, основной предмет медиа-презентаций. План медиа-освещения на 2018-2019 гг.
	<p>Список существующих основных компаний, работающих в г. Балыкчи, в разбивке по секторам</p>	<p>Список действующих основных компаний по каждому сектору должен сопровождаться следующими данными:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Название компании, ▪ Основная экономическая деятельность, продукция или услуги, ▪ Почему компания важна для экономики г. Балыкчи (по количеству сотрудников, участию в общем объеме доходов или экспорта города и т. д.)
	<p>Истории успеха существующих инвесторов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Собрать положительные истории о г. Балыкчи как инвестиционной площадке, рассказанные существующими инвесторами. Позже истории могут быть представлены потенциальным инвесторам в качестве примеров успешного инвестирования в г. Балыкчи.
	<p>Качество жизни в г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Больницы и медицинские услуги ▪ Театр ▪ Кино ▪ Культурные мероприятия и события ▪ Спортивная жизнь ▪ Среда

	<p>Соответствующие планы и стратегии на высших государственных уровнях</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Планы / стратегии развития (общие, секторальные) ▪ Стратегии продвижения и привлечения инвестиций <p>Рекомендуется определить планы и стратегии развития для продвижения инвестиций, принятые на высших государственных уровнях в Кыргызстане, и, насколько это возможно, согласовать мероприятия по продвижению и привлечению инвестиций, запланированные и проводимые г. Балыкчи, с планами и стратегиями более высокого государственного уровня.</p>
--	---	--

- Отдел международных отношений и экономического развития обеспечит регулярное обновление информации с целью предоставления актуальной информации потенциальным инвесторам, в ходе проведения мероприятий по продвижению инвестиций.
- Информация, которая не включена в собранные данные, будет собираться отдельно, по запросу потенциальных инвесторов и / или соответствующих учреждений.
- Потенциальные партнерские отношения с другими учреждениями и международными организациями, действующими в Кыргызстане / г. Балыкчи, будут созданы / усилены для координации и улучшения продвижения инвестиционного потенциала г. Балыкчи.

3. Продвижение инвестиций - презентация муниципальных инвестиционных возможностей в инвестиционном профиле и на веб-сайте

Продвижение инвестиций - это любая деятельность или инициатива, направленная на увеличение или поддержание инвестиционной деятельности. Конечная цель продвижения инвестиций – убедить инвестора инвестировать. Важнейшим фактором для принятия решения о деятельности по продвижению инвестиций является четкое понимание потребностей как потенциальных, так и существующих инвесторов.

В ходе оценки следующая информация о деятельности по продвижению инвестиций была предоставлена г. Балыкчи:

- В 2017 году была подготовлена презентация на русском языке, где указаны основные цели развития города:
 - Улучшение среды города;
 - Улучшение инвестиционного климата и повышение инвестиций в производственный и непроизводственный сектор города;
 - Развитие маслого и среднего предпринимательства, создавая условия для роста уровня занятости;
 - Повышение уровня диверсификации экономики города в связи с увеличением объема услуг переработки и продвижения, в основном, логистических услуг.

- Информация для инвесторов не доступна онлайн. Официальный веб-сайт мэрии г. Балыкчи в разработке.
- Г. Балыкчи участвует в экономических ярмарках и инвестиционных конвенциях, где представляют различные проекты. С 2014 года город принимает участие во всех экономических форумах «Иссыл-Куль», а также во многих международных торговых ярмарках и т.д.
- Мэрия планирует продвигать конкурентные преимущества города и осуществлять целевые мероприятия по продвижению потенциальных инвесторов.
- Мэрия не сотрудничает с местным населением с целью привлечения инвестиций.

Создание инвестиционного профиля и представление инвестиционных возможностей в Интернете - это эффективное сочетание мероприятий по продвижению инвестиций, которое не требует дополнительного бюджета.

Инвестиционный профиль дает обзор инвестиционного потенциала площадки и служит инструментом продвижения инвестиционных возможностей и повышения интереса инвесторов к площадке. Инвестиционный профиль предоставляет информацию о ключевых аспектах ведения бизнеса и инвестиционных возможностях в конкретном месте.

Дальнейшие шаги:

Координатор по работе с инвесторами

- разработает инвестиционный профиль г. Балыкчи с использованием собранных данных об инвестиционном потенциале муниципалитета и результатах анализа данных. Инвестиционный профиль станет дополнительным инструментом продвижения инвестиций к любым иным документам для инвесторов (к примеру, презентация, подготовленная в 2017 году с основными целями развития города) и не будет дублировать данные презентации.
- Изучит варианты, разработает и реализует мероприятия по продвижению муниципальных инвестиционных проектов.
- Обратится и наладит последующую работу с потенциальными инвесторами до тех пор, пока инвестиционный проект не будет объявлен / реализован или же не будет заключен договор.

Действия / мероприятия:

<p>Разработать Предлагаемые преимущества г. Балыкчи на основе выявленных инвестиционных возможностей</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Проанализировать инвестиционные возможности и общие сведения об экономической деятельности в г. Балыкчи и разработать Предлагаемые преимущества. ▪ Предлагаемые преимущества должны быть сформулированы в 4-5 предложениях, организованных по пунктам, указывающими причины, по которым инвестору следует инвестировать в г. Балыкчи: что предлагает г. Балыкчи инвесторам, что уникально в этом предложении и что отличает это предложение от предложений из других мест. Фактически, Предлагаемые преимущества должны представлять
--	---

		<p>собой краткое изложение инвестиционных возможностей г. Балыкчи.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Крайне важно, чтобы каждая возможность, указанная в Предлагаемых преимуществах, поддерживалась содержанием инвестиционного профиля посредством краткого изложения информации с точными статистическими данными о том, почему г. Балыкчи привлекателен для инвестирования. <p><i>Предлагаемые преимущества включают в себя преимущества, предоставляемые продуктом клиентам, особенно, если он отличаются или превосходит продукты конкурентов. В контексте ПИИ площадка, то есть муниципалитет / город и все его атрибуты, имеющие отношение к инвесторам, становятся продуктом. Клиенты сталкиваются с выбором при определении места с различными преимуществами... Предлагаемые преимущества - это дополнительные преимущества, которые получает клиент от площадки, которые не предлагаются конкурирующими площадками. (Определение The Financial Times)</i></p>
	Составить проект инвестиционного профиля г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Составить проект инвестиционного профиля г. Балыкчи, используя: <ul style="list-style-type: none"> - Предлагаемые преимущества как основное руководство для разработки содержимого профиля. Каждое утверждение в Предлагаемых преимуществах должно поддерживаться в профиле конкретными данными. Предлагаемые преимущества являются ключевым элементом инвестиционного профиля, и все содержимое документа должно строиться вокруг Предлагаемых преимуществ - Выявленные инвестиционные возможности г. Балыкчи и результаты анализа - Другие соответствующие документы (Стратегия развития г. Балыкчи и другие стратегии более высокого государственного уровня, включающие секторальные стратегии и т. д.)
	Получить одобрение инвестиционного профиля г. Балыкчи со стороны мэра	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Окончательный проект текста инвестиционного профиля г. Балыкчи должен быть представлен мэру для окончательного утверждения. ▪ Получить согласие мэра на окончательный проект.
	Спроектировать и загрузить инвестиционный профиль г. Балыкчи на веб-сайт г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Выбрать фотографии для инвестиционного профиля, показывающие лучшие инвестиционные возможности г. Балыкчи, описанные в тексте. ▪ Сотрудничать с дизайнером по разработке дизайна инвестиционного профиля г. Балыкчи во избежании любых формальных или грамматических ошибок в окончательном варианте текста профиля ▪ Загрузить инвестиционный профиль г. Балыкчи на веб-сайт, предпочтительно как ссылку на главной странице или в меню, в разделе, посвященном продвижению инвестиционных возможностей г. Балыкчи

		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Использовать инвестиционный профиль г. Балыкчи для продвижения инвестиций
	Продвижение инвестиционных проектов и инвестиционного потенциала г. Балыкчи с целью привлечения инвестиций	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Изучить варианты и каналы продвижения инвестиционных проектов ▪ Подготовить и реализовать мероприятия по продвижению
	Проводить последующую работу с потенциальными инвесторами	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Как только установлены контакты, проводить последующую работу с потенциальными инвесторами до тех пор, пока инвестиционный проект не объявлен / реализован или же до тех пор, пока не будет выполнен договор.

- Представление инвестиционных возможностей в инвестиционном профиле должно быть **коротким, точным и ограничиваться ключевой информацией**; структура и дизайн должны быть **удобными для пользователя**.
- **Имя контактного лица в г. Балыкчи по работе с инвесторами** должно быть четко указано, чтобы у инвестора была ориентир для получения дополнительной информации и контактов.
- Вся информация, указанная в инвестиционном портфеле / профиле, должна **подкрепляться точными, последними, официальными статистическими данными**.

4. Составление инвестиционных стимулов и разработка реестра предпочтений с механизмом обновления

Целью этой деятельности является сбор комплексной информации о текущей системе стимулирования, подготовка полного списка предпочтений и его представление инвесторам через Интернет. **Очень важно, чтобы информация о стимулах была доступна инвесторам в открытом режиме.**

Действия / мероприятия:

№	Действия / мероприятия	Детальное описание
	Составить список предпочтений, предоставляемых инвесторам мэрией г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Разработать шаблон для сбора данных по предпочтениям ▪ Собрать данные по предпочтениям, предоставляемым мэрией, включая информацию о: <ul style="list-style-type: none"> - Названии предпочтения - Правовой базе

		<ul style="list-style-type: none"> - Целевой группе - Ответственном отделе - Присужденной сумме - Том, как подать заявку и образец заявочной формы - Сроке подачи заявки - Другой важной информации <p>Список предпочтений должен включать все виды инвестиционных стимулов (финансовых и нефинансовых), предоставляемых частному сектору г. Балыкчи.</p>
	Создать онлайн-реестр предпочтений и опубликовать его на веб-сайте г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Подготовить технические предусловия для создания онлайн-реестра предпочтений в сотрудничестве с администратором веб-сайта г. Балыкчи. ▪ Загрузить реестр инвестиционных предпочтений (содержащий все данные из пункта 1 выше) на веб-сайт, предпочтительно в виде ссылки на главной странице или в меню, в разделе, посвященном продвижению инвестиционных возможностей г. Балыкчи.
	Регулярно обновлять реестр предпочтений	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Проводить обзор законодательства г. Балыкчи, изучать возможные изменения в системе стимулирования и следить за тем, чтобы изменения перенаправлялись администратору веб-сайта г. Балыкчи для обновления реестра предпочтений. <p>Обновление должно проводиться на регулярной основе, не реже одного раза в год, при принятии нового бюджета.</p>

5. Обслуживание инвесторов

Оказание услуг инвесторам (обслуживание инвесторов) относится к определенному этапу процесса продвижения инвестиций, который начинается с запроса инвестора и проходит весь путь до инвестиционного решения.

Обслуживание инвесторов также можно рассматривать как деятельность всех местных органов власти в ответ на запрос инвестора с конечной целью убедить инвестора инвестировать и представляет собой исключительно важный шаг в продвижении инвестиций.

В ходе оценки следующая информация об услугах для инвесторов (обслуживанию инвесторов) была предоставлена мэрией г. Балыкчи:

- Г. Балыкчи оказывает услуги инвесторам на регулярной основе посредством:
 - Применения систематического подхода к обработке запросов от потенциальных инвесторов, что означает, что ясно, кто получает и обрабатывает ответы на запросы инвесторов (т.е. отдел международных отношений и экономического развития);
 - Организует посещения муниципальных инвестиционных участков / территорий для потенциальных инвесторов.

- Оказывает поддержку и содействие потенциальным инвесторам в процессе выбора участка / территории;
- Предоставляет иную полезную информацию инвесторам (законодательные требования, поставщики, рабочая сила и т.д.).

Дальнейшие действия:

Мэрия будет продолжать оказывать услуги инвесторам (обслуживание инвесторов) с целью дальнейшего улучшения своих услуг потенциальным инвесторам и действующим инвесторам для запуска и развития экономической деятельности компании, которые, в конечном итоге, будут в полной мере способствовать устойчивому экономическому развитию города.

Действия / мероприятия:

<p>Отвечать на запросы инвесторов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Получить запрос инвестора. Запрос инвестора это первый контакт потенциального инвестора, полученный в письменной форме (по почте, факсу, официальным письмом) или через другой вид контакта (телефонный звонок, визит, встреча на мероприятии, например, на ярмарке, конференции или бизнес форуме). Все контакты должны быть записаны в какой-нибудь поисковой базе данных. ▪ Подтвердить получение запроса и сообщить инвестору о сроке отправки ответа. Если ответ не может быть отправлен в оговоренный ранее срок, очень важно информировать потенциального инвестора о новом сроке отправки ответа. ▪ Подготовить информацию для ответа на запрос инвестора путем поиска в базе данных мэрии или, если необходимо, путем запроса информации от соответствующего учреждения. Информация может включать: <ul style="list-style-type: none"> - Общую информацию и ответы на вопросы о бизнес среде, законодательстве, стимулах, административных процедурах и другую информацию об экономическом развитии Кыргызстана - Конкретную информацию и ответы по предложению инвестиционных площадок и проектов, условиях доступности и другие конкретные данные в соответствии с запросом инвестора ▪ Отправить ответы потенциальному инвестору по электронной почте или письмом. Для ответа следует использовать шаблон с муниципальным бланком. Ответ должен быть кратким, ясным и точным, должен продвигать площадку и содержать аргументы в пользу «бизнес обоснования» - почему данное место является подходящим для инвестирования в секторе деятельности инвестора.
---------------------------------------	---

		<ul style="list-style-type: none"> ▪ В последующем обратиться к потенциальному инвестору. Этот этап очень важен, поскольку цель должна заключаться в поддержании контакта и убеждении потенциального инвестора посетить площадку.
	<p>Поддерживать инвесторов в инвестиционном процессе</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Организовать визит инвестора в г. Балыкчи и встречу с мэром и соответствующими муниципальными сотрудниками. Собрать предварительную информацию об инвесторе и его деловых интересах и организовать логистику. ▪ Помочь инвестору в определении потенциальных инвестиционных площадок с учетом его деловых интересов и бюджета. ▪ Оказать поддержку инвестору в получении документов, выпускаемых мэрией г. Балыкчи, и, по возможности, предоставить информацию о разрешениях, лицензиях и прочей документации, выдаваемой на более высоком государственном уровне (на уровне г. Балыкчи, правительственном уровне). ▪ Продолжать предоставлять другую информацию, интересующую инвестора, например, процесс регистрации компании, рабочая сила, поставщики, сырье и т. д.

6. Программа сопровождения инвесторов

Программа сопровождения инвесторов является ключевым компонентом продвижения инвестиций и естественным способом извлечения выгоды для местных органов власти и, как правило, усилий страны по продвижению инвестиций. Действующий предприниматель – это самый лучший потенциальный инвестор, поскольку компания уже работает в стране и знает бизнес среду. В основе всех действий по сопровождению инвесторов лежит поддержание отношений с существующими инвесторами для того, чтобы они могли получить поддержку, которая им возможно понадобится, для обеспечения роста и расширения.

В ходе оценки следующая информация о поддержке существующих инвесторов была предоставлена г.Балыкчи:

- Мэрия оказывает «реактивную» и «проактивную» поддержку действующим на его территории компаниям посредством следующих мероприятий:
 - Проведение регулярных посещений компаний в рамках программы последующей поддержки;
 - Сотрудничество с вышестоящими государственными органами по оказанию поддержки действующим инвесторам, включая Министерство

иностранных дел КР, Министерство экономики КР, Министерство сельского хозяйства и мелиорации КР.

- Решение открытых вопросов, с которыми сталкиваются действующие инвесторы в своей деятельности, а также информирование компаний о статусе / решении таких вопросов.
- Специальный план посещений инвесторов не разработан, сотрудники посещают компании при необходимости.
- Учет компаний, которым оказана поддержка в рамках программы сопровождения инвесторов, не ведется, но все проблемы, с которыми сталкиваются компании, решаются на уровне ОМСУ.

Дальнейшие шаги:

- **Г. Балыкчи будет и дальше совершенствовать услуги по сопровождению инвесторов с целью создания комплексной, систематически организованной программы сопровождения с акцентом на решение открытых проблем инвесторов в сотрудничестве с вышестоящими государственными органами.**
- Уже существующая программа сопровождения инвесторов будет продолжена. После каждого посещения в рамках программы сопровождения инвесторов координатор будет анализировать открытые вопросы, которые затронули компанию, которую он посетил, работать над решением таких вопросов, официально информировать компанию о статусе в письменном виде.
- Мэрия будет вести тесную работу с вышестоящими государственными органами по предоставлению последующих услуг.
- Сопровождение инвесторов это наиболее эффективная и экономичная деятельность по продвижению инвестиций. Существующий инвестор, чей бизнес растет, будет гораздо быстрее принимать решение о реинвестировании, нежели новый потенциальный инвестор, который не знаком с местной бизнес средой. Конечной целью комплексной программы сопровождения инвесторов является мотивация существующих инвесторов к реинвестированию в г. Балыкчи и улучшение их связей с местным сообществом.

Для большей точности цели последующей помощи можно в целом разбить на 5 сегментов:

1. **Обращение** – помощь компаниям, которые решили инвестировать, чтобы начать работу как можно эффективнее и продуктивнее.
2. **Сохранение** – выявление инвесторов, находящихся под риском смены площадки, и предоставление им дополнительных услуг, чтобы не допустить их закрытия, путем содействия разрешению вопросов и оказания им поддержки с тем, чтобы они могли определить пути устойчивого роста.
3. **Расширение** – содействие и помощь инвесторам с их реинвестициями в текущие операции.

4. **Внедрение** – помощь компаниям в определении дальнейшего расширения и новых инвестиционных возможностей; а также установление связей с местным бизнес-сообществом, академическим, техническим и социальным сообществом. Внедрение является конечной целью всей последующей помощи, чтобы площадки могли по-настоящему пожинать плоды (внешние эффекты) ПИИ.
5. **Диверсификация** – оказание помощи компаниям в выявлении новых инвестиционных возможностей, в основном, за счет новых и приносящих доход мероприятий.

Действия / мероприятия:

	<p>Выбрать компании для визитов в 2018-2019 гг. и разработать план последующих визитов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Выбрать компании, использующие предписанные критерии, такие как: стратегические секторы экономики г. Балыкчи; важность инвесторов с точки зрения размера инвестиций и количества сотрудников; уровень деятельности, представляющий добавленную стоимость; стоимость экспорта компании. ▪ Разработать план последующих визитов, включающий в себя ключевые данные о компаниях, выбранных для визитов и сроки ▪ В период с ноября 2018 года по декабрь 2019 года будет посещено не менее 12 компаний отечественных и иностранных инвесторов.
	<p>Подготовиться к визиту в компанию Посетить компанию</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Расписание для посещений отправить по электронной почте или письмом, подтвердив телефонным звонком в компанию ▪ Если необходимо, пригласить представителей других госорганов присоединиться к команде города для посещения компании в целях продвижения сотрудничества государственных органов различного уровня в интересах инвесторов. ▪ Собрать ключевые данные о компании ▪ Посетить компанию, кратко представив программу последующей помощи, утвержденной г. Балыкчи, и объяснить, что главная цель визита - представить компании новую, проактивную услугу, предлагаемую мэрией частному сектору. ▪ Провести свободную беседу в рамках вопросника по последующей помощи. Получить информацию об открытых вопросах (проблемах), с которыми сталкивается компания, и установить под юрисдикцию какого государственного органа они подпадают. Перед тем, как закончить собрание, выездная команда должна четко договориться с инвестором о следующих шагах (рассмотрение открытой проблемы, обращение к соответствующему государственному органу для получения информации/решения и т.д., отправка ответа инвестору).

	Заполнить вопросник о последующей помощи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Заполнить вопросник о последующей помощи, включив в него все необходимые сведения о посещенной компании, в течение 15 дней с момента визита.
	Отправить благодарственное письмо	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Отправить благодарственное письмо инвестору вместе со списком согласованных последующих шагов.
	Разрешить открытые вопросы (проблемы) компаний, связаться с соответствующими муниципальными отделами / государственных органов более высокого уровня и отправить ответ инвестору	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Провести анализ открытых вопросов (проблем) инвесторов, проработать возможные решения в сотрудничестве с государственными органами более высокого уровня, направить ответ инвестору (решение или информацию*). <p>*Примечание:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Иногда открытые вопросы (проблемы) инвесторов требуют изменений в законодательстве или системных реформах (например, открытые вопросы, связанные с налоговой системой, таможенной, инспекторами, системой образования и т.д.). ▪ В таком случае инвестору сообщают, что открытый вопрос не может быть решен, поскольку он требует системных изменений и что он будет включен в отчет для государственных органов более высокого уровня. ▪ Рекомендуются, чтобы список открытых вопросов инвесторов такого типа включался в отчеты, уже представленные мэрией государственным органам более высокого уровня.
	Подготовить краткий пресс-релиз о визите и опубликовать его на веб-сайте г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Медиа-отчет должен носить общий характер, без каких-либо подробностей беседы с компанией ▪ Получить согласие компании на публикацию медиа-отчета на веб-сайте г. Балыкчи. Согласие можно получить в конце визита. Попросить представителя компании сделать снимок для медиа-отчета. <p>Цель медиа-отчета проинформировать местную общественность о деятельности, проводимой в рамках программы последующей помощи.</p>
	Обновить записи о визитах компаний и открытых вопросах (проблемах) инвесторов (инструмент отслеживания)	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Обновить инструмент отслеживания / таблицу для записи визитов / контакты с компаниями и механизм инвесторов по подаче жалоб.

7. Сотрудничество с частным сектором

Эффективная коммуникация с частным сектором могла бы быть достигнута посредством Инвестиционной диалоговой площадки (далее ИДП), что обеспечило бы участие частного сектора в работе местных органов власти. Целью ИДП является улучшение сотрудничества между государственным и частным секторами, улучшение понимания потребностей частного сектора и устранение препятствий, с которыми они сталкиваются при ведении бизнеса.

Предлагаемые шаги:

Координатор и отдел международных отношений и экономического развития обратятся с предложением к мэру formalизовать договоры с существующими инвесторами и организовать ИДП г. Балыкчи. **Формат ИДП позволит осуществлять коммуникацию и создать почву для более сильного государственно-частного диалога в будущем.**

Действия / мероприятия:

	<p>Организовать ИДП в г. Балыкчи</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Назначить дату первого заседания ИДП. ▪ Определить компании, которые будут приглашены для участия в ИДП и отправить им приглашение ▪ Подготовить проект документа «Решение по организации Инвестиционной диалоговой площадки» ▪ Подготовить проект правил ИДП ▪ Провести подготовительную сессию, на которой будет принято Решение и Правила ИДП
	<p>Организовать заседания ИДП и определить приоритетные предложения частного сектора по улучшению местной деловой среды и услуг для предприятий и граждан</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Повестка заседания должна включать в себя вопросы, согласованные заранее. ▪ Заседания ИДП должны быть организованы таким образом, чтобы посредством конструктивного обсуждения можно было определить предложения частного сектора, подпадающие под юрисдикцию г. Балыкчи, которые могли бы быть положительно рассмотрены мэрией. ▪ Необходимо организовывать, как минимум два заседания ИДП в год.
	<p>Предложить решения, проработать их и проинформировать частный сектор</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Мэрия предложит решения, основываясь на предложениях компаний, достигнутых на заседании ИДП. ▪ При необходимости, решения будут предоставлены в надлежащей форме и направлены на дальнейшую обработку (решение мэра, решение Городского Кенеша и т.д.). ▪ После того, как мэрия найдет решение / примет меры в ответ на рекомендации ИДП, информация должна быть распространена среди участников ИДП и всех других компаний в г. Балыкчи.
	<p>Содействовать ИДП как виду</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Опубликовать информацию о деятельности и результатах ИДП на муниципальном веб-сайте и в

	государственно-частного диалога	<p>средствах массовой информации.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Крайне важно, что принятые меры и согласованные решения полностью выполнялись. Таким образом, основное внимание каждого заседания ИДП должно быть уделено одной или двум темам, которые могут быть действительно решены и реализованы, а участники ИДП и общественность должны быть проинформированы соответственно. ▪ Этот процесс позволяет установить непрерывный диалог между частным сектором и мэрией, что может привести к улучшению развития на местном уровне.
--	---------------------------------	--

8. Планирование деятельности и отчетность

Увеличение объема инвестиций, содействие работе инвесторов и сохранение инвестиций в стране требует системного подхода к работе с инвесторами на основе планирования деятельности и отчетности.

В ходе оценки следующая информация о планировании и отчетности была предоставлена г. Балыкчи:

- План работы с инвесторами был подготовлен. 2018 год был объявлен в Балыкчи годом создания благоприятных условий для ведения бизнеса и привлечения инвестиций. Соответствующий план действий был разработан и реализуется в настоящий момент.
- Отчет по работе с инвесторами готовится по запросу мэра.

Дальнейшие шаги:

Координатор по работе с инвесторами будет продолжать заниматься подготовкой планов и разрабатывать отчеты по работе с инвесторами. Координатор обеспечит, чтобы в обоих видах документов учитывались все мероприятия / работа по продвижению и привлечению потенциальных внутренних и иностранных инвесторов.

Действия / мероприятия:

	Подготовить план мероприятий с инвесторами в г. Балыкчи на 2018-2019 гг.	<ul style="list-style-type: none"> ▪ В ноябре 2018 года разработать план работы с инвесторами. ▪ Мэр рассматривает проект Плана и утверждает окончательный план, подписывая его; ▪ Распространить План соответствующим отделам мэрии г. Балыкчи. <p>Утвержденный план будет служить мэрии в качестве основы для работы с потенциальными и существующими инвесторами, продвижения инвестиций и привлечения инвесторов.</p>
--	--	--

		<p>Примечание: План работы с инвесторами в г. Балыкчи в 2018 – 2019 гг. будет дополнять фактический План действий и послужит продолжением мероприятий / работы с инвесторами в течение 2019 г.</p>
	<p>Подготовить Отчет о реализации Плана работы с инвесторами в г. Балыкчи за ноябрь 2018 и июнь 2019 года</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ В июне 2019 года подготовить Отчет о реализации Плана работы с инвесторами. Отчет будет подготовлен координатором, назначенным для работы с инвесторами. ▪ Координатор представит отчеты руководителю отдела, ответственного за работу с инвесторами. Вместе с руководителем отдела будет подготовлен заключительный отчет и представлен мэру в качестве информации. ▪ Отчет будет включать: <ul style="list-style-type: none"> - инвестиционные показатели, т. е. число потенциальных инвесторов / реинвестирующих инвесторов в муниципалитете, статус их потенциального инвестирования / реинвестирования и описание инвестиционного проекта; - статистику мероприятий с инвесторами, проведенных в рамках программы последующей помощи и ИДП за указанный период, действия государственных органов по рассмотрению / решению открытых вопросов (проблем) инвесторов и предложения по проведению реформ для улучшения бизнес среды. <p>Для целей отчета следует использовать данные о потенциальных инвесторах, последующих посещениях компаний и открытых вопросах (проблем) инвесторов в форме таблицы Excel.</p> <ul style="list-style-type: none"> - мероприятия по продвижению инвестиций – участие в инвестиционных форумах и конференциях; повышение потенциала – участие в тренингах по привлечению инвестиций; и другие темы, имеющие отношение к продвижению и привлечению инвестиций <p>Примечание: Данный отчет поможет отделу, ответственному за работу с инвесторами, аппарату мэра и Городскому Кенешу в изучении / рассмотрении мероприятий по продвижению и привлечению инвестиций и их результатов.</p>

9. Определение результатов деятельности по обслуживанию инвесторов и программы последующей помощи

Определение результатов мероприятий, проведенных с потенциальными и существующими инвесторами, позволяет систематически просматривать информацию об инвесторах, заинтересованных в инвестировании / реинвестировании в г. Балыкчи, открытые вопросы (проблемы), с которыми сталкиваются компании при ведении бизнеса, и меры по решению выявленных открытых вопросов (проблем), которые предпринимаются мэрией в

сотрудничестве с другими государственными органами. **Мониторинг и оценка позволят понять инвестиционную активность в г. Балыкчи и могут послужить основой для предложения реформ по улучшению инвестиционного климата на местном уровне и в стране.**

В ходе оценки следующая информация об учете сведений по инвесторам была предоставлена г. Балыкчи:

- Мэрия ведет учет потенциальных инвесторов, обратившихся к ней;
- Мэрия ведет учет действующих основных инвесторов и компаний.

Дальнейшие шаги:

Координатор по работе с инвесторами в г. Балыкчи будет вести учет потенциальных и существующих инвесторов и продолжит обновление данных в тесном сотрудничестве с соответствующими муниципальными отделами мэрии.

Действия / мероприятия:

	<p>Учет инвестиционных показателей - потенциальных инвесторов / реинвестирующих инвесторов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Обновить систему учета обращающихся в г. Балыкчи потенциальных инвесторов / реинвестирующих инвесторов с помощью следующих четырех инвестиционных показателей: <ul style="list-style-type: none"> - Задокументированные запросы инвесторов - Установленные контакты - Обязательства - Инвестиции - Инструмент учета позволит внимательно следить за контактами с потенциальными инвесторами / реинвестирующими инвесторами, статусом их инвестирования / реинвестирования с кратким описанием инвестиционного проекта. - Инструмент учета также покажет нужен ли и когда последующий контакт с потенциальным инвестором / реинвестирующим инвестором. - Инструмент учета будет обновляться на ежемесячной основе.
	<p>Учет последующих посещений компаний и открытые вопросы (проблемы), с которыми сталкиваются компании - существующие инвесторы</p>	<p>Создать систему учета последующих посещений компаний, открытых вопросов (проблем) инвесторов и мероприятий, проводимых мэрией г. Балыкчи, для их рассмотрения / решения. Основные разделы:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Информация о посещаемой компании (дата посещения и лица, которые посетили компанию, название компании, сектор, страна происхождения, контактное лицо, сумма инвестиций на текущий момент и количество сотрудников, запланированное реинвестирование и новые рабочие места) - Информация об открытых вопросах (проблемах) инвесторов (краткое описание открытых вопросов, юрисдикция, более ранние действия компании по решение

		вопросов, согласованные последующие шаги по их рассмотрению / решению, срок - краткосрочные / долгосрочные, тип открытого вопроса (проблемы) - отсутствие реализации существующего законодательства / необходимость принятия нового законодательства.
--	--	---

10. План действий

Деятельность по работе с инвесторами, продвижение и привлечение инвестиций г. Балыкчи будет осуществляться назначенным муниципальным отделом и Координатором в сотрудничестве с другими муниципальными отделами и под наблюдением мэра.

№	Ключевая деятельность	Действие	Срок
1	Улучшение организации и потенциала для работы с инвесторами	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Четкое описание мероприятий и задач по работе с инвесторами как для объема работ отдела, так и в функциональных обязанностях координатора, включено в Положение по классификации рабочих мест, которое утверждено соответствующими муниципальными органами. ▪ Организационное улучшение механизма поддержки инвесторов. 	Январь 2019 г.
2	Определение инвестиционного потенциала г. Балыкчи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Инвестиционный потенциал г. Балыкчи детально определен 	Март 2019 г.
3	Продвижение инвестиций - презентация муниципальных инвестиционных возможностей в инвестиционном профиле и на веб-сайте	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Проект инвестиционного профиля г. Балыкчи разработан в документе формата Word, содержание одобрено мэром 	Апрель 2019 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Инвестиционный профиль разработан, дизайн одобрен мэром, инвестиционный профиль опубликован онлайн на веб-сайте г. Балыкчи, переведен на английский язык и английская версия профиля опубликована на вебсайте г. Балыкчи 	Июль 2019 г.
4	Составление инвестиционных стимулов и разработка реестра стимулов с механизмом обновления	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Инвестиционные стимулы составлены 	Апрель 2018 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Электронный реестр стимулов разработан и доступен в режиме онлайн на веб-сайте г. Балыкчи 	Июль 2018 г.

5	Обслуживание инвесторов	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Отвечать на запросы инвесторов ▪ Содействовать инвестированию 	Постоянно
6	Программа сопровождения инвесторов	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Проект проактивной программы сопровождения инвесторов разработан и одобрен мэром – 20 компаний выбрано для последующих посещений 	Февраль 2018 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Осуществляется комплексная, систематическая программа сопровождения инвесторов 	Посещение не менее 20 компаний с ноября 2018 по декабрь 2019 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Открытые вопросы (проблемы) инвесторов рассматриваются / решаются 	Постоянно
7	Сотрудничество с частным сектором	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Организована Инвестиционная диалоговая площадка, первое заседание проведено 	К середине мая 2018 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Организованы встречи по ИДП, предложения частного сектора по улучшению местной бизнес среды обрабатываются, компании проинформированы. 	На регулярной основе, по согласованию с участниками ИДП
8	Планирование деятельности и отчетность	<ul style="list-style-type: none"> ▪ План работы с инвесторами в г. Балыкчи с ноября 2018 г. по июнь 2019 г. пересмотрен, финальная версия одобрена мэром 	Февраль 2018 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Отчет об исполнении Плана работы с инвесторами за ноябрь 2018 г по июнь 2019 г. одобрен мэром 	Начало июня 2019 г.
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Отчет об исполнении Плана работы с инвесторами за июнь 2019 и декабрь 2019 г. одобрен мэром 	Начало декабря 2019 г.
9	Определение результатов деятельности по обслуживанию инвесторов и программы последующей помощи	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Ведется учетная запись о потенциальных инвесторах (инвестиционные показатели) ▪ Ведется учетная запись последующих посещений и открытых вопросов (проблем) инвесторов 	Постоянно